

Program

Solution Summit

Program

08.45 - 09.20 **Morgenmad, registrering og besøg på standene**

09.20 - 09.30 **Velkommen**

09.30 - 09.50 **Genvej til det gode indkøb på SKI 02.06 Standardsoftware Lokale: Aluminium**

Chefkonsulent Niels Jørgen Hansen, SKI

I dette oplæg deler SKI konkrete erfaringer fra knap 2.000 gennemførte indkøb på det dynamiske indkøbssystem 02.06 Standardsoftware. Oplægget tager udgangspunkt i både gode og mindre gode eksempler og giver et realistisk billede af, hvad der kendetegner et velfungerende indkøb, og hvor det typisk går skævt.

Få svar på spørgsmål som:

- Hvad karakteriserer et godt indkøb på 02.06? Hvordan udformer man et forventeligt markedskonformt materiale, som ikke er unødigt fordyrende, indeholder de rette håndtag, og som ikke ekskluderer leverandører, man ønsker tilbud fra?
- Hvad karakteriserer et mindre godt indkøb? Eksempler på typiske faldgruber i indkøb af standardsoftware, og hvordan kan man undgå at falde i dem?

Forvent ikke en beskrivelse af det perfekte eksekverede indkøb, eller SKI's "blå stempel", men at få konkrete tips og tricks til det gode indkøb baseret på SKI's erfaringer med at understøtte det offentlige indkøb.

09.30 - 10.15 **AI i fagsystemer - erfaringer, sikkerhed og samarbejde Lokale: Scandium**

Head of Product Management Ole Vilster, EG Digital Welfare

Ole Vilster vil give dig et spændende indblik i, hvordan EG arbejder med AI i produkter til det offentlige, hvor der er særligt fokus på sikkerhed, suverænitæt og kundepartnerskaber. Du får desuden en konkret demonstration af, hvordan en faglig assistent fungerer i et fagsystem, så du kan opleve AI i praksis. Oplægget giver dig mulighed for at få et klart billede af, hvordan AI anvendes, og hvilke overvejelser der ligger bag beslutningerne.

09.30 - 10.15 **Sådan har feedback fra markedet formet fremtidens 02.22 It-drift Lokale: Titanium**

Chefkonsulent Jesper Ladegaard og kontraktansvarlig Henriette Søndergaard Jensen, SKI

I dette oplæg præsenteres de væsentligste forbedringer og nye greb på 02.22 It-drift aftalen. Der er fokus på øget fleksibilitet og bedre brugerrejser for både kunder og leverandører.

På oplægget får du et klart overblik over de vigtigste ændringer og forbedringer på aftalen. Samtidig gives der indsigt i, hvordan feedback fra markedet konkret er blevet omsat til en mere fleksibel og anvendelig aftale.

09.55 - 10.15 **Indkøb af it sikkerhedsberedskab i praksis via 02.14 It-konsulenter Lokale: Aluminium**

Chefkonsulent Nicolas Horst, SKI

It-sikkerhed spænder bredt, men behovet for et it-sikkerhedsberedskab er blandt de mest efterspurgte og konkrete udfordringer i den offentlige sektor i øjeblikket.

I dette 20-minutters indlæg præsenteres en praksisnær case om, hvordan en offentlig organisation har gennemført et indkøb af it-sikkerhedsberedskab via det dynamiske indkøbssystem 02.14 It-konsulenter (DIS).

Casen giver indblik i de greb, der gjorde processen enkel og effektiv, herunder en tydelig behovsafklaring, skarpe krav og en struktureret evaluering, der gjorde det let at identificere den leverandør, der kunne levere mest værdi holdt op imod pris og kvalitet (kommisionsmodellen)

Deltagerne får indsigt i, hvordan et it-sikkerhedsberedskab kan anskaffes struktureret og målrettet via SKI 02.14.

Casen giver konkrete perspektiver på, hvordan du kan arbejde sikkert og smidigt med behov, krav og proces, når du skal indkøbe kritiske it-sikkerhedsydelser via 02.14 It-konsulenter (DIS).

10.15 - 11.00 **Netværk, besøg på standene og guidede ture**

11.00 - 11.20

Indkøb af fagsystemer i praksis: Skal du vælge rammeaftale eller dynamisk indkøb? Lokale: Aluminium

Chefkonsulent Lars Grelck, SKI

SKI's klassiske SaaS-fagsystems aftale 02.19 findes i dag både som rammeaftale og som dynamisk indkøbssystem. I dette oplæg får du et klart og praksisnært overblik over, hvornår de to aftaleformer hver især giver bedst mening, og hvordan de konkret anvendes til indkøb af fagsystemer.

Med afsæt i konkrete erfaringer fra anvendelsen af 02.19 gennemgås forskellene mellem rammeaftalen og det dynamiske indkøbssystem, herunder hvordan du kan komme hurtigt i gang, enten via en standardiseret løsning eller gennem et mere fleksibelt og behovstilpasset indkøb.

Du får blandt andet:

- Overblik over, hvornår rammeaftalen er det rette valg, og hvornår det er mest hensigtsmæssigt at vælge det dynamiske indkøbssystem
- Konkrete eksempler på, hvad "hurtigt i gang" betyder i praksis med SKI's digitale tildelingsværktøj og færdige kontraktparadigme
- Indsigt i forskellen på brugen af mindstekrav og evalueringskrav i de to aftaleformer.

11.00 - 11.45

Digital suverænitæt: Fra begreb til konkrete indkøbsgreb Lokale: Scandium

It-forretningsudvikler Leon Johansen og chefrådgiver Allan Schiellerup Bager, SKI

Digital suverænitæt fylder mere og mere i den offentlige debat og i arbejdet med it-indkøb. Men begrebet bruges ofte forskelligt og kan være vanskeligt at omsætte til konkrete valg i praksis. Handler det om teknologivalg, data, leverandører eller noget helt fjerde?

Oplægget sætter fokus på de centrale udfordringer, offentlige organisationer står overfor, når hensyn til drift, sikkerhed, fleksibilitet og fremtidige valgmuligheder skal balanceres. Derudover belyses, hvordan indkøb spiller en afgørende rolle, fordi mange bindinger og afhængigheder etableres allerede i anskaffelsesfasen.

Afslutningsvis vises, hvordan SKI's it-aftaler kan understøtte arbejdet med digital suverænitæt ved at skabe gennemsigtighed og rammer for mere bevidste valg.

11.00 - 11.45

Markedsdialog som strategisk greb i komplekse it-indkøb Lokale: Titanium

Chefkonsulent Peter Godiksen, chefkonsulent Arne Sahlberg og chefkonsulent Niels Jørgen Hansen, SKI

Markedsdialog er et centralt og ofte afgørende greb, når offentlige organisationer skal indkøbe komplekse eller specialiserede it-ydelser. Brugt rigtigt kan markedsdialog styrke både det strategiske beslutningsgrundlag og kvaliteten af kravmaterialet, før du offentliggør udbuddet, og leverandørerne skal afgive tilbud.

I dette oplæg giver SKI et overblik over, hvordan markedsdialog kan anvendes systematisk og lovmedholdeligt i forbindelse med it-indkøb. Oplægget dækker både de overordnede strategiske overvejelser og de mere praktiske rammer for dialogen, med afsæt i SKI's dynamiske indkøbssystemer til indkøb af software, konsulent-ydelser og hardware.

Du får blandt andet:

- Indsigt i, hvorfor markedsdialog er et vigtigt redskab ved komplekse it-indkøb
- Overblik over, hvad der typisk er fokus i markedsdialog på de forskellige aftaler
- Klarhed over de rammer og muligheder, udbudsloven giver for dialog med markedet
- Gennemgang af den overordnede proces for markedsdialog fra forberedelse til opfølgning/Introduktion til, hvordan markedsdialog kan understøttes i SKI's dynamiske indkøbssystemer.

11.25 - 11.45

Kom med ind i et kommunalt IoT indkøb: Flådestyring trin for trin Lokale: Aluminium

Chefkonsulent Jesper Ladegaard, SKI

IoT dækker mange anvendelser i den offentlige sektor, – men flådestyring er blandt de mest konkrete og modne.

I dette indlæg præsenteres en praksisnær case fra Guldborgsund Kommune, som har gennemført et IoT indkøb af flådestyring på SKI aftale 02.07 Kommunikationsprodukter og -løsninger.

Vi sætter særligt fokus på, hvordan du kan bruge et dynamisk indkøbssystem struktureret, så du undgår at starte fra et blankt papir og i stedet tager afsæt i gennemarbejdet standardmateriale. Casen giver inspiration og konkrete perspektiver på, hvordan du kan tilrettelægge dit eget IoT-indkøb og omsætte behov til krav og proces på en måde, der både er til at håndtere og er markedskonform.

11.45 - 12.15

Netværk, besøg på standene og guidede ture

12.15 - 13.00

Frokost

13.00 - 13.45

Finding the "right way" with Gartner - The world authority on AI Lokale: Scandium

Vice President Annelie Lundqvist, Gartner Executive Programs

Hvordan undgår du dyre fejltrin, når AI rulles ud i den offentlige sektor, og hvordan sikrer du, at investeringerne faktisk skaber værdi i din organisation?

I dette oplæg giver Gartner dig et skarpt og uafhængigt blik på, hvordan du lykkes med ansvarlig, effektiv og økonomisk forsvarlig AI-adoption.

Annelie Lundqvist giver dig et eksklusivt indblik i:

- Hvordan du bevarer styringen over AI-investeringer og undgår budgetoverskridelser
- Hvordan du holder styr på leverandører i et stadig mere komplekst økosystem
- Hvordan du vurderer og opbygger din organisations evne til at integrere og anvende AI i dagligdagen
- Hvilke strategiske valg, der kendetegner de organisationer, der lykkes og dem, der halter bagefter.

Oplægget er relevant for dig, der vil skabe reel værdi med AI uden at miste styring, momentum eller budget.

NB:Oplægget afholdes på engelsk.

13.00 - 13.45

Susan og monopolet Lokale: Titanium

Moderator: Chefkonsulent Susan Uhrenholt, SKI

Panel: Chefrådgiver Allan Schiellerup Bager og it-forretningsudvikler Leon Johansen, SKI

It-indkøb kan være en jungle af komplekse valg og svære beslutninger. "Susan og monopolet" er klar til at tage jeres største it-dilemmaer under kærlig, kritisk og professionel behandling.

Susan stiller skarpt på dilemmaer, som du og konferencens øvrige deltagere har sendt ind, og to af SKI's it-eksperter diskuterer, hvordan de bedst kan løses. Undervejs kan du stille opklarende spørgsmål, udfordre panelet eller byde ind med dine egne betragtninger. Har du et it-dilemma? Så er det nu, du skal tage det op. Du kan indsende dit dilemma, når du tilmelder dig.

13.45 - 14.30

Besøg på standene, netværk & vin, uddeling af præmier

14.30 - 15.00

Besøg standene, netværk & vin

14.30 - 15.00

Præmiere på den helt nye 02.06 Standardsoftware Lokale: Scandium

It-forretningsudvikler Leon Johansen, SKI

Vi har klemt et sidste, ekstra programpunkt ind sidst på dagen, hvor du er inviteret til præmiere på den nye 02.06 Standardsoftware. Du får et første kig på aftalens højdepunkter, og hvad der gør den værd at kende.

Tag en drink og en snack med ind og få et sneak peek, før aftalen for alvor går live.
